

NOMBRE DEL PUESTO	Responsable Comercial Zona Noroeste
CENTRO DE TRABAJO	Ourense
ÁREA FUNCIONAL	Departamento Comercial
DEPENDIENDO DE	Director Comercial

1. MISIÓN

Gestionar la red de mediación de la zona asignada, colaborando en la elaboración, implementación y seguimiento del plan estratégico comercial de dicha zona y fijando objetivos, directrices y acciones de acuerdo con los principios, valores y políticas establecidas por la compañía.

2. RESPONSABILIDADES Y FUNCIONES

Identificar y generar nuevas oportunidades de negocio. Gestionar y desarrollar la red de mediación de la zona asignada, que comprende:

- Planificación de objetivos y estrategias comerciales.
- Captación de nuevos mediadores, preferiblemente de corredores.
- Supervisión del rendimiento de las carteras y gestiones necesarias para su optimización.
- Gestión y consecución del presupuesto, garantizando el cumplimiento de los objetivos asignados.
- Supervisión de la formación inicial y continua obligatoria para la distribución de seguros de todos los mediadores de su red.
- Reportes periódicos a la dirección comercial.

3. PERFIL REQUERIDO

Titulación media o superior.

Formación de nivel 1, 2 o 3 para la distribución de seguros.

Mínimo de tres años en puestos similares o experiencia en la gestión de redes comerciales de seguros. Se valorará experiencia en la gestión y relaciones con corredores.

4. COMPETENCIAS Y HABILIDADES

- Conocimiento del sector asegurador, en especial, el ramo de decesos, preferentemente, si ha trabajado con corredores de seguros.
- Persona polivalente, proactiva y resolutiva. Actitud comercial.
- Habilidad para evaluar riesgos y tomar decisiones fundamentadas.
- Excelentes habilidades de comunicación oral y escrita. Capacidad para dar formación.
- Capacidad de trabajar por objetivos y organización y planificación de tareas.
- Otras Competencias: trabajo en equipo, orientación al cliente, escucha activa, habilidad de negociación.

5. OTROS REQUERIMIENTOS

- Conocimiento medio del paquete Office y herramientas en la nube.
- Permiso de conducir.
- Disponibilidad para desplazarse en la zona asignada.

6. SE OFRECE

- Incorporación a compañía de seguros en constante crecimiento.
- Contrato indefinido y jornada completa.
- Remuneración acorde al puesto y grado de responsabilidad.
- Variable a final de año en caso de cumplimiento de objetivos comerciales.
- Crecimiento y desarrollo profesional mediante formación continua.
- Buen ambiente laboral y desarrollo profesional.

7. CONTACTO

Sector: Seguros
Teléfono: 963 51 98 85
Web: www.activeseguros.com
email: personas.cultura@activeseguros.com

abril de 2024